

TANIA WOLF

Rua Doutor Nogueira Martins, 420 apto 161 - Saúde

Cep: 04143-020 - São Paulo – SP

e-mail: taniawolf10@gmail.com

Celular: (11) 99937-8309

**QUALIFICAÇÕES:**

Experiência no contexto técnico-comercial em consultoria, coordenação de produto e gerente de equipe  de forma integrada e estrutural, com dinâmica, organização e competência multifuncional e expressivo relacionamento interpessoal.

Desenvolvimento profissional no processo de intermediação e follow up em vendas e locações, e capacidade analítica no atendimento entre clientes, proprietários e corretores de imóveis.

Atuante na seleção, treinamento, supervisão, coordenação e desenvolvimento de equipe de corretores.

Familiarização em informática: processamento de textos, planilha de custos, experiência em vendas on line pelo sistema Netcall e InGaiaImob.

Conhecimento e execução administrativos na área comercial e jurídica, como corretora e gerente de vendas e locações do mercado imobiliário.

Atuante em avalição e vistoria para locação e venda, analisando estado físico dos imóveis residenciais e comerciais para elaboração de laudo técnico ou fins judiciais.

**DESENVOLVIMENTO PROFISSIONAL:**

* Quinto Andar

           2016  / atual - Corretora

* Coelho da Fonseca Empreendimentos Imobiliários Ltda

2012 / 2016 – Gerente de Vendas

* Elite Brasil Inteligência Imobiliária Ltda.

2009 / 2012 – Gerente de Vendas

* Construtora Cyrela Brazil Realty – São Paulo

      2005 / 2009 – Gerente de Vendas

* Amei de Paixão Indústria e Comércio de Vestuário Ltda

            2000 / 2005 –  Sócia – gerente

* Lawil Laboratório de Análises Clínicas S/C Ltda

           1990 / 2000 –  Gerente de atendimento

* Back Spin Academia de esportes Ltda

1982  / 1985 –  Gerente de atendimento

* Máster Esportes Ltda

1979 / 1982 –  Gerente administrativa

* Hobby Esportes Clube

1978 / 1979 – Supervisora de atendimento

 **APRENDIZAGEM DE FORMAÇÃO:**

* Curso superior em Serviço Social pela UniFMU
* Marketing Pessoal e Comportamento social dos negócios – CIT
* Técnicas de negociações de vendas – Mirelis Motivação e Vendas
* Programa de treinamento de gerentes – PTG grupo Friedman
* Gestão na nova indústria e varejo mundial – IOB Thompson -  Cursos Empresariais
* Wizard – Curso de Inglês ( básico )
* Vida e arte da comunicação e Técnicas de apresentação – Thais Alves
* Matemática financeira  - Luciano Carrara Gonçalves
* Curso técnico em transações imobiliárias na área de comércio – Colégio Arnaldo Prieto
* Comunicação verbal  -  Instituto Reinaldo Passadori
* Wokshop  -  Técnicas de apresentação em público – Instituto Vanzolini
* Técnicas de vendas – AMABRASIL
* Curso de Perito Judicial para corretores avaliadores de imóveis - CRECISP